

Roordink Actueel

Jubilerend Postuma AGF overtuigd door nieuwe MAN



tekst:
tekst tekst
tekst tekst

4

Roordink breidt
diensten uit
met training
Code 95

6

Dol op de
betrouwbare
MAN TGE

7

GOED GEREEDSCHAP IS HET HALVE WERK

De zomer van 2021 zit erop en op het moment dat ik dit schrijf genieten we van een *indian summer* of, zoals we dat bij ons in Staphorst zeggen: een oldewievenzomer.

Een zomer die gekenmerkt wordt door een aantal zaken. We hebben nog steeds te maken met corona. In mindere mate dan voorheen, maar we zijn er nog niet vanaf. Gelukkig trekt de economie boven verwachting aan. Werk hebben we voldoende, of misschien wel ruim voldoende, maar de juiste gekwalificeerde mensen aantrekken om deze voorraad weer weg te werken is een groter probleem. Dat geldt voor ons bij het vinden van monteurs en voor u bij het vinden van chauffeurs. Zorgen voor een goede sfeer in je bedrijf en je mensen het juiste gereedschap geven om de klus op een fijne manier te kunnen klaren, wordt steeds belangrijker. Niet alleen voor het behoud van personeel, maar ook bij het verwerven daarvan.

Met dat juiste gereedschap kunnen wij u wellicht helpen. De nieuwe MAN wordt overal behoorlijk enthousiast ontvangen door chauffeurs die alleen maar enthousiaster raken wanneer ze er enige tijd mee gereden hebben. Dat zijn niet alleen chauffeurs die al langer op een MAN rijden maar zeker ook diegene die tot voor kort nog nooit op een MAN hadden gereden. Ook de afleverinstructie en de Code 95-instructie worden hoog gewaardeerd door chauffeurs. Meer informatie hierover vindt u op pagina 6 in deze Roordink Actueel. We merken duidelijk in de verkoop dat de mond-tot-mondreclame in ons voordeel aan het werken is. Naast enthousiaste chauffeurs, zijn een bijkomend voordeel voor u natuurlijk de uitermate gunstige verbruiksresultaten van deze truck. Niet onbelangrijk met de historisch hoge brandstofprijzen van dit moment. Overigens blijven ook na de introductie van vorig jaar de brandstof besparende vernieuwingen aan de truck doorgaan. Informatie hierover vindt u op pagina 5. Verder nemen de verkoopaantallen van de TGE bestelwagens nog ieder jaar fors toe en inmiddels zien we ook steeds meer herhalingsaankopen. Dat laatste is een teken dat men tevreden is over de bus, maar zeker ook over de service.

Nieuw is de Maxus eDeliver9. Deze elektrische bus heeft een bovengemiddelde actieradius. Wilt u deze, standaard zeer rijk uitgeruste bestelwagen eens proberen? Wij hebben inmiddels de beschikking over een demo-voertuig, dus schroom niet om contact met ons op te nemen.



Kortom, u zoekt het juiste gereedschap? Wij hebben het voor u.

Veel leesplezier,

Jan Dunnink
Commercieel directeur



Het directieteam van Postuma AGF in IJsselmuiden (v.l.n.r.): Erik Postuma, Sjoerd Postuma en Jarno Kwakkel.

‘De MAN TGX

Nederlanders zijn gezonder en meer thuis gaan eten. En dat merken ze bij Postuma AGF dagelijks. In anderhalf jaar tijd zag de groothandel het personeelsbestand verdubbelen. Het wagenpark kon daarbij uiteraard niet achterblijven.

De groei van het bedrijf is niet de enige reden voor vreugde bij familiebedrijf Postuma AGF in IJsselmuiden. Dit jaar wordt het 110-jarig bestaan gevierd. Wat begon bij opa Sjoerd met een handkar vol groente en fruit, is uitgegroeid tot een bloeiende groothandel onder leiding van de derde generatie Postuma's. De groente- en fruitgroothandel levert onder meer aardappelen, bananen en appels aan AGF-specialisten in het hele land; van de foodspecialzaak tot de marktkoopman en boerderijwinkel. Om het bedrijfsjubileum te vieren rijden de chauffeurs rond met feestelijke jubileumopleggers. De kans dat u er eentje voorbij ziet rijden op de Nederlandse wegen is groot. Want waar Postuma nog geen twee jaar geleden 15 combinaties had rijden, zijn dat er nu 28, waaronder een tweetal gloednieuwe MAN's TGX.

Chauffeurservaringen

Het waren de lovende berichten over de nieuwe generatie



Jan-Martijn van de Streek: "De MAN is ergonomisch, stil, compleet en het zicht is enorm verbeterd. Het is over all een fijne auto om te rijden."

maakt elke belofte waar'

MAN TGX die Postuma aanleiding gaven om bij de uitbreiding voor MAN te kiezen, vertelt wagenparkbeheerder Jan-Martijn van de Streek. "Dit en de snelle levering die Roordink Bedrijfswagens wist te realiseren. Inmiddels weten we dat het een goede aankoop is geweest, want toen de vaste chauffeurs deze zomer op vakantie waren en de MAN's door anderen werden bestuurd, kwamen zij net zo enthousiast uit de cabine als hun collega's. De reden? De MAN is ergonomisch, stil, compleet en het zicht is enorm verbeterd. Het is over all een fijne wagen om in te rijden."

Dat enthousiasme van de chauffeurs is voor Van de Streek



Wagenparkbeheerder Jan-Martijn van de Streek.

doorslaggevend bij de aanschaf van nieuwe trucks, vertelt hij. "Uiteraard draait het ook om de kosten, maar als een chauffeur enthousiast is, vertaalt zich dat door in het verbruik. Een negatieve ervaring betekent doorgaans meer verbruik en meer slijtage. Welke auto de chauffeurs prettig vinden blijft natuurlijk heel persoonlijk. Mensen zijn behoorlijk merkvast, daar proberen we als bedrijf wel rekening mee te houden. Maar onderaan de streep moet het verbruik gewoon goed zijn en daarin scoort de nieuwe MAN uitstekend."

Volledig onderhoudscontract

Dat Postuma bij het opschalen voor MAN zou kiezen was geen vanzelfsprekendheid, zegt Van de Streek eerlijk. "We hadden al twee MAN's van zeven jaar oud, maar eigenlijk waren onze ervaringen daarmee matig. De nieuwe MAN Truckgeneratie heeft ons echter overtuigd van de kracht van het merk. Deze trucks maken hun belofte waar. We zijn zeer tevreden." Om onnodige kosten te voorkomen koos Postuma voor een volledig onderhoudspakket bij Roordink Bedrijfswagens. "Geen enkel bedrijf kan zich stilstand permitteren, maar als je werkt met versproducten is dat helemaal geen optie. Dan is het toch prettig om te weten dat je volledig ontzorgd wordt mocht er iets gebeuren. En ook qua onderhoud hoef ik niets zelf te regelen, want Roordink werkt met een haal- en brengservice."



H2E Power: omdat elektrisch rijden de toekomst is

Roordink werkt continu aan de ontzorging van de klant door het aanbieden van complete bedrijfswagenoplossingen. Hierbij werken wij volgens het alles-onder-één-dak-principe. Nu de aanschaf van elektrische bedrijfswagens steeds vanzelfsprekender wordt, hebben wij ons dienstenportfolio daarom uitgebreid met een nieuw label: H2E Power.

Onder dit label vindt u, naast ons aanbod aan elektrische bedrijfswagens, ook een uitgebreid aanbod aan laadpalen en laadpassen. Zo kunt u direct na ingebruikname van uw nieuwe elektrische bedrijfswagen zorgeloos op weg.

Kiest u voor een product van H2E Power? Dan kiest u daarmee voor een betrouwbare partij, die alle kennis rondom de bedrijfswagen in huis heeft. Onze verkoopadviseurs zijn speciaal getraind om u optimaal te kunnen adviseren over de vele mogelijkheden van elektrisch rijden.

Flexibel en voordelig laden

Met de H2E Power laadpas kunt u uw elektrische bedrijfswagen flexibel en voordelig laden bij elk publiek laadstation in



Totaal ontzorgd elektrisch rijden? Kies voor H2E Power van Roordink.

Nederland. Daarnaast is de H2E Power laadpas in vrijwel heel Europa te gebruiken. De kosten van het laden worden maandelijks in rekening gebracht op één overzichtelijke nota.

Wij bieden twee soorten laadpassen: de Flex laadpas en de Zeker laadpas. Met de Flex laadpas bent u volledig flexibel; u rekent eenvoudig per laadsessie af. Dit is ideaal wanneer u niet precies in beeld heeft hoe vaak per maand u uw bedrijfswagen wilt opladen.

Wilt u liever vooraf duidelijkheid over de kosten? Dan kiest u voor de Zeker laadpas. Met deze pas betaalt u iedere maand een vast bedrag. Ideaal wanneer er regelmatig onderweg wordt geladen, u bespaart namelijk op het starttarief. Voor meer details hierover verwijzen wij u graag naar onze website óf naar één van onze verkoopadviseurs.

Dagelijks vol energie op weg

Wij leveren diverse AC laders uit voorraad. Hierdoor kunt u bij aflevering van uw nieuwe voertuig direct beschikken over een laadpaal die bij uw situatie past. Heeft u specifieke wensen, zoals de installatie van een DC lader? Onze gespecialiseerde laadpaaladviseurs kijken graag met u naar de mogelijkheden. Zij vertellen u ook of en welke voorbereidingen getroffen moeten worden. Denk hierbij aan aanpassingen in uw infrastructuur en de bepaling van de juiste plaats voor de lader.

Meer weten?

Benieuwd naar de vele mogelijkheden van H2E Power? Neem dan een kijkje op www.h2epower.nl of neem geheel vrijblijvend contact op met onze verkoopadviseurs via 0342-421421.

H2E POWER
Powered by Roordink



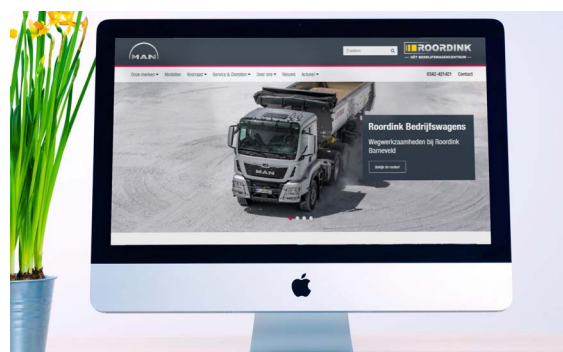
Ontdek de features van de nieuwe MAN Truckgeneratie 2022

Nog meer comfort, veiligheid, connectivity en een lagere TCO. Een jaar na de introductie van de MAN New Truck Generation lanceert MAN nieuwe product features voor de TGX, TGS, TGM en TGL.

De nieuwe systemen en uitvoeringen maken de TG truckgeneratie nog veiliger en gebruiksvriendelijker. Meest opvallend is het verdwijnen van de buitenspiegels. Het optionele MAN OptiView vervangt de traditionele buitenspiegels door twee displays en vijf camera's, wiens beelden worden getoond op twee grote hogeresolutieschermen op de A-stijlen en op het display van het mediasysteem. De chauffeur kan kiezen uit verschillende zichtopties, die stuk voor stuk de dode hoek elimineren en bovenal de veiligheid aanzienlijk verhogen. Qua verbruik constateert TÜV een extra brandstofbesparing van 3,7% dankzij nieuwe aandrijflijnfuncties en aerodynamische verbeteringen op de TGX 510. Bovenop de reeds gerealiseerde besparing van 8,2% komt de nieuwe MAN daarmee uit op maar liefst 11,9%! De nieuwe trucks zijn daarnaast efficiënter en digitaal. MAN OptiView, MAN CruiseAssist, over-the-air updates met MAN Now en nieuwe digitale diensten zijn slechts enkele van de innovaties die tussen nu en begin 2022 op de markt komen. Deze features bieden chauffeurs en transportbedrijven grote voordelen in hun dagelijkse werkzaamheden. Benieuwd naar de nieuwe MAN Truckgeneratie 2022? Neem dan contact op met uw verkoopadviseur.

Volledig elektrische Maxus eDeliver9 is nu leverbaar

Hij is ruim, krachtig, luxueus én 100% elektrisch. Na het succes van de kleinere eDeliver3 is vanaf dit najaar nu ook de langverwachte Maxus eDeliver9 leverbaar. De eDeliver9 is de opvolger van de EV80 en is verkrijgbaar met drie accupakketten tot wel 89 kWh, twee lengtematen en twee hoogtematen. Hierdoor is er altijd een bus die bij u past. Qua uitrusting kiest Maxus voor één standaard uitrustingsniveau: de meest uitgebreide. Met een laadvolume van 11m³ en een laadvermogen van 1.200 kg (type LH2) of 1.350 kg (type LH3) is de eDeliver9 met recht een grote, elektrische bestelwagen. Door de uitstekende prestaties van de aandrijflijn geeft de Maxus eDeliver 9 u bovendien de mogelijkheid om een aanhanger van 1.500 kg te trekken, een unicum in zijn klasse.



Snel en eenvoudig een carrosserieofferte via de tool op onze website

Wie kiest voor Roordink, kiest voor kwaliteit en expertise. Onze eigen carrosserieafdeling in Veenendaal verzorgt al dertig jaar maatwerk carrosserieoplossingen voor onze klanten. Om u nog beter van dienst te zijn kunt u nu snel en eenvoudig een offerte opvragen via de carrosserietool op onze website. Selecteer het gewenste type laadbak, de afmetingen, de gewenste toebehoren, vloer en kleur en u ontvangt binnen 48 uur een heldere offerte. Nieuwsgierig geworden? Kijk dan op: www.roordink.nl/carrosserietool.

7 uur Code 95 bij aanschaf van een nieuwe truck



Pieter Roordink van Rijschool Roordink en afleverinstructeur Alex van de Pol helpen klanten om álles uit hun nieuwe truck te halen.

De MAN New Truck Generation zit boordevol handige features die ervoor zorgen dat u zuiniger, efficiënter en betrouwbaarder rijdt. Roordink Bedrijfswagens en Rijschool Roordink slaan de handen ineen zodat klanten álles uit de aanschaf van hun nieuwe truck halen.

“Anno 2021 zit een MAN boordevol techniek en innovaties gericht op brandstofbesparing en efficiency. Als je die niet benut, kost dat letterlijk geld”, vertelt afleverinstructeur Alex van de Pol. De afleverinstructie is al twintig jaar een vast onderdeel van de service van Roordink. “Daarin behandelen we de werking en bediening van het voertuig en nemen we de diverse opties door die op de auto aanwezig zijn. Hierdoor raakt de chauffeur sneller vertrouwd met zijn nieuwe werkplek. Na de ingebruikname van de auto ontstaan vaak nieuwe vragen, omdat de chauffeur de auto dan in de praktijk ervaart. Daar hebben we sinds kort een mooie oplossing voor. In samenwerking met Rijschool Roordink bieden we bij aflevering van iedere nieuwe MAN een voucher aan voor een stukje verdieping, wat goed is voor 7 uur Code 95-nascholing. Een follow-up bestaande uit vier uur e-learning over de ondersteunende rijsystemen, de techniek en een stukje wetgeving, gevolgd door drie uur praktijktraining door Rijschool Roordink. Uiteraard in de eigen auto, dus helemaal gericht op de dagelijkse praktijk van de chauffeur.”

Wat een doorgewinterde chauffeur daarvan leert? “Meer dan ze vaak denken”, lacht rij-instructeur Pieter Roordink die deze training voor zijn rekening neemt. “Gedurende de training laat ik de voordelen van de rijtaakondersteunende systemen voorbij komen en helpen we om deze in te stellen. Via RIO kunnen de wagenparkbeheerder en de werkplaats van Roordink de auto op afstand monitoren en de chauffeur checkt via de MAN Driver-app op elk moment zijn rijcores en rijtijden. In de app kan hij bovendien heel gemakkelijk zoeken in het instructieboekje van zijn auto of schades melden door simpelweg een foto te maken met zijn mobiel. Ontzettend handig. Een juist gebruik van alle beschikbare opties zorgt er bovendien voor dat je als bedrijf de besparingsbeloften van MAN ook daadwerkelijk kunt waarmaken.”

De samenwerking met Rijschool Roordink is een mooie uitbreiding van de dienstverlening van Roordink Bedrijfswagens, vertelt Alex. “MAN zit ons beiden in het dna en we hebben veel gezamenlijke klanten die we op deze manier nog beter kunnen bedienen. Deze voucher is de eerste stap, maar er zijn plannen voor aanvullende trainingen, onder meer voor bouwvoertuigen en grotere groepen chauffeurs. Allemaal gericht op het ondersteunen van de klant bij het door en door leren kennen van de nieuw aangeschafte MAN.”

Dol op de betrouwbare TGE

Betrouwbaarheid. Dat vraagt ondernemer Jan Willem Mol van zijn mensen, zijn auto's en van de bedrijven waarmee hij samenwerkt. Zit dat goed, dan ontstaat er een jarenlange samenwerking. Zoals die met Roordink Bedrijfswagens.

Langzaam druppelen de servicemonteurs van D.I. Koeltechniek in Putten binnen op kantoor. Collega's worden bijgepraat, de voorraad onderdelen in de bus wordt aangevuld en dan zit de werkdag er weer op. Mede-eigenaar Jan Willem Mol blijft achter, want hij draait vandaag de storingsdienst. "We zijn 24/7 bereikbaar voor onze klant. Dat moet ook wel, want een defecte koeling of vriezer kan niet wachten tot morgen. Service is in onze branche daarom erg belangrijk."

Het comfort van een luxewagen

Die service, geboden door een team van ervaren en gecertificeerde monteurs, zorgt ervoor dat D.I. Koeltechniek een goede naam heeft opgebouwd. Klanten uit de horeca, groothandel, industrie en overheid weten het bedrijf al bijna 25 jaar te vinden voor professionele koel- en vriessystemen. Daarnaast heeft de installatie van airconditioning en warmtepompen bij particulieren een vlucht genomen. De monteurs rijden dan ook de wijde regio door in hun goed uitgeruste bedrijfswagens. De helft daarvan is een MAN TGE.

"We kiezen de laatste jaren voor de TGE omdat het een betrouwbare auto is. Doordat deze bestelwagens worden geproduceerd door een truckgigant als MAN, weet je dat ze



Jan Willem Mol: "Roordink kent deze wagens door en door."

degelijk gebouwd zijn. Je merkt het ook aan het rijcomfort. Het is natuurlijk een werkpaard, maar het lijkt een luxewagen."

Wederzijdse band

Dat Roordink dezelfde goede service biedt als zijzelf gaf voor Mol de doorslag. "We hebben nu twee keer door stomme pech stilgestaan en dan is vervangend vervoer of een oplossing snel geregeld. Bel je met de werkplaats, dan word je direct en vakkundig geholpen. Je merkt dat ze die wagen door en door kennen. Verkoopadviseur Arjan Liefzing komt hier ook regelmatig even op de koffie om te horen wat er speelt. Dat vind ik belangrijk in een bedrijf. Dat er een wederzijdse band is. Inmiddels staat er weer een nieuwe TGE in bestelling, dus voorlopig blijft die band ook bestaan."



Alles onder één dak!

- ADVISERING EN VERKOOP NIEUWE BEDRIJFSWAGENS
- RUIME KEUZE AAN OCCASIONS
- INRUILOPLOSSINGEN
- LEASING EN VERZEKERING
- VERHUUR OP MAAT
- SERVICEGERICHTE WERKPLAATS
- ONDERHOUD AAN GETROKKEN MATERIEEL
- TRANSPORTKOELING
- SCHADE AFWIKKELING
- ORIGINELE ONDERDELEN
- CARROSSERIEËN OP MAAT
- SCHONE EN EFFICIËNTE BRANDSTOFFEN
- TRUCKWASH
- 24/7 BEREIKBAARHEID

ROORDINK, EEN SLIMME KEUZE!

Colofon

Roordink Actueel is een uitgave van Roordink Bedrijfswagens B.V. Niets uit deze uitgave mag worden gekopieerd zonder toestemming van Roordink Bedrijfswagens B.V. Aan de inhoud van deze uitgave kunnen geen rechten worden ontleend.

Teksten, fotografie, opmaak en drukbegeleiding: Hiemstra Media Barneveld

Drukwerk: Drukkerij AMV B.V.

Roordink Actueel verschijnt in een oplage van 5.000 stuks. Wilt u ook een gratis exemplaar ontvangen? Stuur dan een email naar info@roordink.nl

BARNEVELD

Harselaarseweg 16
3771 MB Barneveld
Tel: 0342-421421

Roordink truck- en trailerservice B.V.

Ambachtsweg 15b
3771 MG Barneveld
Tel: 0342-405470

COEVORDEN

Van Leeuwenhoekweg 2
7741 LC Coevorden
Tel: 0524-597300

VEENENDAAL

Plesmanstraat 9
3905 KZ Veenendaal
Tel: 0318-541041

ZWOLLE

Lichterweg 19
8042 PW Zwolle
Tel: 038-4284400

